

HIVER

- Les dates à ne pas manquer -

JANVIER

- 1 Nouvel an
- 6 Epiphanie
- 9 Soldes d'hiver (jusqu'au 19)
- 21 Journée internationale des Câlines
- 30 Amazon Seller Day
- 31 Cdiscount Sellers Tour @Lille

NOS CONSEILS



Le mois du blanc, c'est maintenant. [Ajustez le pricing](#) de vos remises et promos.



N'attendez pas la fin du mois pour souhaiter bonne année à vos clients !



Mettez en place des promotions pendant les soldes. [Découvrez comment.](#)

FEVRIER

- 2 Chandeleur
- 5 Nouvel an chinois
- 14 St Valentin
- 15 Stocks FBA longue durée à rapatrier
- 24 Salon de l'agriculture
- 25 Paris Fashion Week

NOS CONSEILS



Objectif : Zéro perte de temps avec [l'automatisation des factures.](#)



Pour la Saint Valentin, anticipez vos stocks, pour éviter un manque à gagner et une baisse de votre note vendeur.



Mettez vos produits en avant grâce à [Amazon's Choice.](#)

MARS

- 3 Fête des grands-mères
- 5 Mardi Gras
- 8 Journée internationale de la Femme
- 14 Cdiscount Sellers Tour @Marseille
- 17 Saint Patrick
- 21 Printemps
- 31 Heure d'été

NOS CONSEILS



Votre compte Amazon vient d'être suspendu ? Pas de panique, [la solution est là.](#)



Faites le ménage de printemps dans vos références. Dans Sellermania > Analytics > Voir les invendus.

PRINTEMPS

- Les dates à ne pas manquer -

AVRIL

- 1 Poisson d'avril !
- 7 Journée mondiale de la santé
- 15 Journée mondiale de l'art
- 21 Pâques
- 22 Journée de la terre
- 27 French days (27-30)

NOS CONSEILS



Pendant les [French Days](#), mettez en avant vos produits made in France.



Rappel : n'oubliez pas de surveiller vos performances sur les MKP pour [éviter la suspension](#).



Journée de la terre : pourquoi ne pas reverser 1% de vos revenus.

MAI

- 1 Fête du travail
- 2 3 ans du Club Rakuten
- 4 Star Wars Day
- 12 Journée du commerce équitable
- 23 Ecommerce Connect @Paris
- 26 Fête des mères / Roland Garros
- 31 Fête des voisins

NOS CONSEILS



Mettez en avant vos produits équitables avec [Amazon Prime](#)



Le reconditionné: [une opportunité](#) où tout le monde est gagnant

JUIN

- 1 Journée mondiale des parents
- 6 8^{ème} édition de Rakuten Expo
- 16 Fête des pères
- 21 Fête de la musique
- 21 Été
- 26 Soldes d'été (jusqu'au 6 août)

NOS CONSEILS



Il fait beau ! [Etes-vous outillé](#) pour la grande saison [du bricolage et du jardinage](#) ?



Faites un tour à la Rakuten Expo pour développer et dynamiser vos ventes

ÉTÉ

- Les dates à ne pas manquer -

JUILLET

- 6 Tour de France (jusqu'au 28)
- 6 Vacances d'été
- 14 Fête nationale
- 17 World emoji day
- 18 Amazon Prime Day
- 30 Journée de l'amitié
- 31 Grande braderie de Lille

NOS CONSEILS



Pour éviter le creux de vente de l'été, proposer des livraisons gratuites ?



Objectif de l'été : Sécuriser La Buy Box : oui, mais [comment faire](#) ? Et à quel prix ?



C'est calme... [demandez aux experts](#) comment développer votre activité.

AOÛT

- 2 Journée mondiale de la bière
- 8 Journée internationale du chat
- 15 Assomption – Sainte Marie
- 15 Stocks FBA longue durée à rapatrier
- 23 Journée internationale du chien

NOS CONSEILS



Préparez votre logistique pour la fin d'année. Etudiez les [solutions existantes](#).



Paramétrez et [utilisez la Smart Chain](#) pour maximiser votre visibilité.



La rentrée, c'est demain. Etes-vous prêt pour le pic de vente papeterie et ordinateurs portables ?

SEPTEMBRE

- 2 Rentrée des écoles
- 20 Coupe du Monde de Rugby
- 21 Automne
- 22 Journée sans voiture
- 23 Fête de la gastronomie

NOS CONSEILS



Préparer le Black Friday grâce aux Baromètres Black Friday [2017](#) et [2018](#).



Lancez votre dernière marketplace de l'année: [Back Market](#), [ManoMano](#), ou La Redoute.



Assurez-vous de votre éligibilité à la vente de jeux et jouets sur Amazon, pour le 17 Oct.

AUTOMNE

- Les dates à ne pas manquer -

OCTOBRE

- 5 Journée mondiale des enseignants
- 6 Fête des grands-pères
- 17 Eligibilité à la vente de Jouets sur Amazon
- 17 Ecommerce Connect @Paris
- 27 Passage à l'heure d'hiver
- 31 Halloween

NOS CONSEILS



Sourcez les derniers produits pour novembre-décembre.



Revoyez vos bornes de prix en anticipant la fin d'année. [Demandez conseils aux experts.](#)



[Paramétrez l'automatisation](#) de vos ventes multi-sites « Expédié par Amazon ».

NOVEMBRE

- 1 Toussaint
- 11 Armistice 1918
- 11 Alibaba Singles' day
- 21 Beaujolais Nouveau
- 29 Black Friday
- 30 Journée mondiale sans achat

NOS CONSEILS



Envoyez vos dernières palettes à « Expédié par Amazon », pour Noël.



Préparez vous à [l'arrivée de Google Shopping](#): optimisez votre référencement



Mettez à jour votre paramétrage de rafraîchissement des prix, avec [Market Prens](#).

DÉCEMBRE

- 2 Cyber Monday
- 6 Saint Nicolas
- 14 Pic des ventes des courses de Noël
- 21 Journée mondiale de l'orgasme
- 22 Hiver
- 25 Noël !

NOS CONSEILS



Restez concentré jusqu'au bout. Que votre logistique soit impeccable.



La logistique, le SAV, [découvrez nos partenariats](#) avec les acteurs du secteur.



Vous avez des ambitions internationales ? [Nos experts](#) vous conseillent les marketplaces et les opportunités.